

## Pressmeddelande

14 januari 2009

Göteborg

## Vitrolife avser att lägga bud på MediCult

Vitrolife AB (publ) ("Vitrolife") offentliggör sin avsikt att lämna ett frivilligt aktiebyteserbjudande till aktieägarna i MediCult a/s ("MediCult") (OSE: MEC) att förvärva samtliga utestående aktier i MediCult ("Erbjudandet").

### Sammanfattning

- Ett sammanslaget Vitrolife och MediCult kommer att vara starkt i konkurrensen med de ledande aktörerna på marknaden för produkter inom infertilitetsbehandling. Den nya koncernens samordnade resurser inom forskning och utveckling kommer att öka möjligheterna att bli den ledande aktören inom kliniska produkter för infertilitetsbehandling, stamcellsodling och organpreservation
- Vitrolife avser att erbjuda 5 nya aktier i Vitrolife för 9 innehavda aktier i MediCult.<sup>1</sup> Efter att Erbjudandet fullföljts kommer de nya aktierna i Vitrolife att upptas till handel på NASDAQ OMX Stockholm
- Erbjudandet värderar MediCult till cirka 362 miljoner NOK (415 miljoner SEK),<sup>2</sup> motsvarande 12,76 NOK per aktie
- Erbjudandet motsvarar en premie om 56 procent jämfört med MediCult-aktiens stängningskurs på Oslo Børs den 13 januari 2009 om 8,20 NOK och 82 procent jämfört med MediCult-aktiens volymvägda genomsnittliga stängningskurs på Oslo Børs under de senaste 30 handelsdagarna om 7,01 NOK
- Vitrolife bedömer att transaktionen kommer inverka positivt på vinst per aktie från 2010 och framåt
- Orkla, Skagen Fondene och MP Pensjon, MediCults största, tredje största respektive sjunde största aktieägare, är positiva till initiativet då det förefaller finnas industriell logik för Erbjudandet. Dessa ägare har dock ännu inte tagit ställning till Erbjudandets villkor och kommer att behöva acceptperioden för att utvärdera Erbjudandet i mer detalj
- Formell erbjudandedokumentation med fullständiga detaljer om Erbjudandet kommer att distribueras till samtliga berättigade aktieägare i MediCult efter godkännande från Oslo Børs och så snart möjligt givet formella och legala krav. Acceptperioden beräknas löpa från omkring den 4 februari 2009 och avslutas omkring den 25 februari 2009 (dock att förlängning kan ske). Redovisning av vederlag beräknas påbörjas omkring en vecka efter acceptperiodens slut

Vitrolifes VD Dr. Magnus Nilsson kommenterar:

*"Ett samgående mellan Vitrolife och MediCult kommer att skapa en enhet som står sig mycket väl i konkurrensen med de ledande aktörerna inom infertilitetsbehandling. Vidare kommer de mer kraftfulla gemensamma forsknings- och utvecklingsresurserna att ytterligare öka möjligheten till framgång, särskilt inom områdena stamcellsodling och organpreservation. Det är också tydligt att det finns betydande*

<sup>1</sup> Avsikten är att Erbjudandet skall inkludera ett kontantalternativ för mindre aktieägare, vilket beskrivs nedan under avsnittet *Erbjudandet*.

<sup>2</sup> Baserat på Vitrolife-aktiens stängningskurs på NASDAQ OMX Stockholm den 13 januari 2009 om 26,30 SEK och en växelkurs om 1 NOK = 1,145 SEK.

*möjligheter till kostnadsbesparingar inom områden som försäljning & marknadsföring, logistik, forskning & utveckling samt administration.”*

Vitrolifes styrelseordförande Patrik Tigerschiöld kommenterar:

*”Strukturen på den föreslagna transaktionen, där MediCults aktieägare erhåller nya aktier i Vitrolife, medför att de inte bara kommer att erhålla uppsidan av budpremien, utan även en möjlighet att ta del av värdet av framtida synergier. Jag är övertygad om att den föreslagna transaktionen kommer att skapa avsevärt värde för såväl Vitrolifes som MediCults aktieägare.”*

### **Telefonkonferens**

Dr. Magnus Nilsson, Vitrolifes VD, kommer idag klockan 11.00 vid en telefonkonferens att presentera sin syn på den föreslagna transaktionen efter vilket det kommer ges tillfälle att ställa frågor.

För att delta i konferenssamtalet slå: +47 23 000 400.

Innan telefonkonferensen kommer presentationsmaterial att finnas tillgängligt för nedladdning på [www.vitrolife.com](http://www.vitrolife.com), under Investors/News

## **Bakgrund och motiv till Erbjudandet**

### Vitrolife i korthet

Vitrolife är en globalt verksam bioteknologisk/medicinteknisk koncern specialiserad på att utveckla, tillverka och sälja avancerade produkter och system för preparation, odling och förvaring av mänskliga celler, vävnader och organ. Bolaget har verksamhet inom tre produktområden: Fertilitet, Transplantation och Stamcellsodling.

Inom fertilitetsområdet erbjuder Vitrolife både de näringslösningar där bland annat odling sker, frysförvaringsprodukter samt de avancerade engångsinstrument, såsom nålar och pipetter, som används vid en provrörsbehandling (In Vitro Fertilisation, "IVF").

Inom Vitrolifes andra större produktområde, Transplantation, är företaget världsledande inom segmentet lungförvaringslösningar, med en marknadsandel på över 90 procent. En ny produkt och metod för att testa lungor inför transplantation är under lansering. Denna revolutionerande metod kan på sikt medföra att fem till tio gånger fler lungtransplantationer kan utföras, då behovet av donerade organ med dagens metoder väsentligen överstiger tillgången.

Vitrolife har även under lång tid och med ledande forskare arbetat med media och instrument för att möjliggöra utnyttjande och hantering av stamceller i terapeutiska syften.

Vitrolifes produkter säljs i över 80 länder och försäljning och resultat har ökat kraftigt de senaste åren. Bolaget ligger i framkant inom utveckling och samarbetar med världsledande forskare inom sina definierade produktområden.

Vitrolife har idag cirka 140 anställda. Huvudkontoret ligger i Göteborg och dotterbolag finns i USA, Australien, Frankrike och Italien. Produktionsanläggningar finns i Sverige och USA.

Vitrolifes aktie är noterad på NASDAQ OMX Stockholm, Small Cap.

### MediCult i korthet

MediCult inriktar sig på utveckling, tillverkning och marknadsföring av medier och avancerade engångsprodukter inom fertilitet och stamceller.

Inom produktområdet Fertilitet erbjuder MediCult ett stort antal produkter, metoder, system och överföring av teknologi för infertilitetsbehandling. MediCult har utvecklat kompetens inom utveckling, tillverkning och marknadsföring av medier direkt till kliniker eller via distributörer. In vitro-mognad (In Vitro Maturation, IVM), en process där äggen (oocyter) mognar i odling, är ett av MediCults främsta utvecklingsprojekt inom dess IVF-verksamhet som har lett till en unik produkt.

Stamcells forskning är MediCults andra affärsområde, inriktat på utveckling av serumfria medier som används inom forskning.

I november 2008 ökade MediCult även sitt produktutbud genom förvärvet av MidAtlantic Diagnostics, Inc. ("MidAtlantic"), ett företag baserat i USA som är ledande inom utveckling av laboratorietjänster inom teknologi för provrörsbefruktning (Assisted Reproduction Technology, ART).

MediCult har sitt huvudkontor i Jyllinge i Danmark och har ungefär 180 anställda, exklusive de anställda i MidAtlantic.

MediCults aktie är noterad på Oslo Børs.

### Fördelar med ett samgående mellan Vitrolife och MediCult

I linje med dess tillväxtstrategi är Vitrolife fast beslutet att fortsätta utveckla sin verksamhet och att vara aktiv i den pågående konsolideringen av IVF-marknaden. Både Vitrolife och MediCult har idag internationellt etablerade marknadsorganisationer. En sammanslagning av Vitrolife och MediCult (den "Nya Koncernen") skapar en koncern med ökad möjlighet att konkurrera med de ledande aktörerna på marknaden för produkter inom infertilitetsbehandling.

Samgåendet kommer dessutom att öka möjligheten att bli det världsledande företaget inom medier för cellterapi och transplantation genom avancerade forsknings- och utvecklingsprogram och de båda företagens kombinerade erfarenhet från utveckling, registrering och marknadsföring av medier av klinisk kvalitet.

En särskilt tilltalande möjlighet ligger i att kombinera de två företagens portföljer för forskning och utveckling inom stamcellsområdet. Båda företagen har framgångsrikt investerat i forskning inom detta

område och den Nya Koncernen kommer att vara fördelaktigt positionerad för att erövra en stor del av den framväxande marknaden för kliniska stamcellsmedia.

Den större kritiska massan inom bolagens kombinerade forskning och utveckling kommer även möjliggöra en snabbare klinisk utveckling och marknadspenetration av den nya och unika tekniken för organpreservation (STEEN Solution™).

Vitrolife bedömer att det utökade sortimentet medför betydande möjligheter till cross-selling riktad mot de båda företagens befintliga kunder och ökad attraktionskraft för nya kunder. Därutöver ökas möjligheten att bearbeta fler marknader med en större marknadsorganisation.

Utöver marknadssynergier förväntar sig Vitrolife att samordnade aktiviteter inom försäljning & marknadsföring, logistik, forskning & utveckling samt inom vissa administrativa funktioner medför en väsentlig potential till kostnadsbesparingar. Baserat på för Vitrolife idag tillgänglig information beräknas årliga kostnadsbesparingar, när de är fullt genomförda, uppgå till totalt minst 50 miljoner SEK.

Vitrolife förutser att de uppskattade synergier kommer att vara fullt realiserade inom tre år, med en gradvis stegring varje år fram tills dess. Enligt Vitrolifes bedömning kommer nettoeffekten för 2009 av synergier och integrationskostnader att vara nära noll.

En omedelbar effekt av Erbjudandet är att MediCults planerade investering om 190 miljoner DKK i ny kontors- och produktionsanläggning i Danmark inte behöver genomföras. Detta då båda bolagens volymökning inom en överskådlig framtid kan absorberas fullt ut i Vitrolifes moderna produktionsanläggningar, efter mindre anpassningar.

I ljuset av ovan beskrivna synergipotential bedöms en transaktion finansierad med aktier förmånlig för aktieägarna i såväl Vitrolife som MediCult eftersom samtliga kommer att kunna ta del av den framtida uppsida som de identifierade synergier medför.

Vitrolife bedömer att transaktionen kommer att inverka positivt på vinst per aktie från 2010 och framåt.<sup>3</sup>

Med beaktande av att både Vitrolife och MediCult idag har relativt begränsade börsvärden väntas ett samgående mellan de två företagen också troligtvis ge en positiv effekt genom att den Nya Koncernen kommer att bli en mycket större aktör på kapitalmarknaderna och därmed sannolikt tilldra sig större intresse från media, analytiker och investerare.

#### Den Nya Koncernen i siffror

Ett samgående mellan Vitrolife och MediCult i den Nya Koncernen kommer att skapa en koncern med totalt cirka 320 anställda (exklusive MidAtlantic).

På proforma-basis uppgick de totala intäkterna under niomånadersperioden med slut den 30 september 2008, exklusive effekterna av förvärvet av MidAtlantic, till sammanlagt cirka 340 miljoner SEK (270 miljoner DKK<sup>4</sup>).

---

<sup>3</sup> Före eventuella effekter av avskrivning av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar enligt IFRS.

<sup>4</sup> Den växelkurs som tillämpats är 1 DKK = 1,262 SEK, vilket är den genomsnittliga växelkursen för perioden.

Nedan följer en kort översikt av den Nya Koncernen i siffror:<sup>5</sup>

|                                             | 12-månadersperioden med slut den 31 december 2007 |                  |                  |                       | 9-månadersperioden med slut den 30 september 2008 |                  |                  |                       |
|---------------------------------------------|---------------------------------------------------|------------------|------------------|-----------------------|---------------------------------------------------|------------------|------------------|-----------------------|
|                                             | Vitrolife<br>SEKm                                 | MediCult<br>DKKm | MediCult<br>SEKm | Nya Koncernen<br>SEKm | Vitrolife<br>SEKm                                 | MediCult<br>DKKm | MediCult<br>SEKm | Nya Koncernen<br>SEKm |
| Totala intäkter                             | 189                                               | 142              | 176              | 365                   | 166                                               | 138              | 174              | 340                   |
| Rörelseresultat (EBIT)                      | 21                                                | 8                | 9                | 30                    | 22                                                | 11               | 14               | 36                    |
| EBIT-marginal                               | 11,1%                                             | 5,3%             | 5,3%             | 8,3%                  | 13,0%                                             | 8,3%             | 8,3%             | 10,6%                 |
| Genomsnittlig växelkurs under perioden:     |                                                   |                  | 1,242            |                       |                                                   |                  | 1,262            |                       |
| Räntebärande skulder                        | 21                                                | 205              | 261              | 281                   | 15                                                | 193              | 252              | 267                   |
| Likvida medel                               | 19                                                | 197              | 250              | 268                   | 13                                                | 167              | 219              | 231                   |
| Räntebärande nettoskuld                     | 2                                                 | 9                | 11               | 13                    | 2                                                 | 26               | 33               | 36                    |
| Genomsnittlig växelkurs vid periodens slut: |                                                   |                  | 1,271            |                       |                                                   |                  | 1,309            |                       |

Not: Intäkter och resultat från MidAtlantic har inte inkluderats i ovanstående siffror för MediCult. MediCult beräknar att MidAtlantics intäkter och EBIT för helåret 2008 kommer att uppgå till 68 miljoner DKK respektive 13 miljoner DKK. Köpeskillingen i förvärvet uppgår till 46 miljoner DKK (9 miljoner USD) i omedelbar kontant betalning och en tilläggsköpeskillning över en period om tre år om 30 miljoner DKK (6 miljoner USD) kontant och 2,5 miljoner DKK (0,5 miljoner USD) som utgår i aktier i MediCult. Nämda köpeskillning hade ännu inte påverkat MediCults finansiella ställning i dess senaste finansiella rapport (Q3 2008).

### MediCults ledning och anställda

Vitrolife sätter stort värde på MediCults ledning och anställda och avser att förena kompetensen i de båda företagen för att på så sätt skapa förutsättningar för att kunna bli ett ledande företag inom sina verksamhetsområden. Vitrolife anser också att utvecklingsmöjligheterna för anställda i såväl Vitrolife som MediCult kommer att förbättras genom den Nya Koncernens stärkta marknadsposition, större lönsamhetspotential och förbättrade tillväxtmöjligheter. Den Nya Koncernen kommer att kunna erbjuda sina anställda fler intressanta karriärmöjligheter.

Vitrolife förväntar sig att det kommer att finnas vissa överlappande aktiviteter inom den Nya Koncernen. För att kunna realisera de beräknade kostnadssynergierna är det viktigt att analysera och justera organisationsstrukturen så att dessa överlappande aktiviteter kan minskas. Avsikten är att skapa en ny och optimal organisation med nuvarande anställda – oavsett var de för närvarande är lokaliserade – för en fortsatt stark tillväxt med ökad lönsamhet.

Styrelsen i den Nya Koncernen kommer att reflektera den nya ägarstrukturen efter genomförande av Erbjudandet.

### Erbjudandet

Vitrolife avser att erbjuda sig att förvärva samtliga utestående aktier i MediCult genom att erbjuda samliga berättigade aktieägare i MediCult 5 nya aktier i Vitrolife för 9 innehavda aktier i MediCult ("Aktievederlaget").

Erbjudandet värderar MediCult till cirka 362 miljoner NOK (415 miljoner SEK),<sup>6</sup> motsvarande 12,76 NOK per aktie. Erbjudandet motsvarar en premie om:

- 56 procent jämfört med MediCult-aktiens stängningskurs på Oslo Børs den 13 januari 2009 om 8,20 NOK; och
- 82 procent jämfört med MediCult-aktiens volymvägda genomsnittliga stängningskurs på Oslo Børs under de senaste 30 handelsdagarna om 7,01 NOK.

Erbjudandet avses inkludera ett kontantalternativ för aktieägare i MediCult med 1.000 eller färre aktier i MediCult, innebärande att sådana aktieägare kan välja att erhålla ett kontant vederlag ("Kontantvederlaget") om 12,76 NOK per aktie istället för Aktievederlaget.<sup>7</sup> Kontantvederlaget kommer under inga omständigheter att överstiga 10 procent av Erbjudandets totala värde.

<sup>5</sup> För enkelhets skull har antagits att ingen avskrivning av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar enligt IFRS behöver göras med anledning av Erbjudandet och att inga aktieägare i MediCult väljer Kontantalternativet i enlighet med vad som sägs nedan i avsnittet Erbjudandet.

<sup>6</sup> Baserat på Vitrolife-aktiens stängningskurs på NASDAQ OMX Stockholm den 13 januari 2009 om 26,30 SEK och en växelkurs om 1 NOK = 1,145 SEK.

<sup>7</sup> Baserat på Vitrolife-aktiens stängningskurs på NASDAQ OMX Stockholm den 13 januari 2009 om 26,30 SEK och en växelkurs om 1 NOK = 1,145 SEK.

Under förutsättning av full anslutning i Erbjudandet och att inga aktieägare i MediCult väljer att erhålla Kontantvederlaget kommer cirka 15,8 miljoner nya aktier i Vitrolife (de "Nya Vitrolife-aktierna") att emitteras med anledning av Erbjudandet. Detta medför att de tidigare aktieägarna i MediCult kommer att inneha cirka 44 procent av aktierna och rösterna i den Nya Koncernen och att Vitrolifes aktieägare kommer att inneha cirka 56 procent av aktierna och rösterna i den Nya Koncernen.

De Nya Vitrolife-aktierna kommer efter Erbjudandets fullföljande att snarast noteras på NASDAQ OMX Stockholm och kommer i alla avseenden medföra samma rättigheter som befintliga aktier i Vitrolife.

Vid sidan av Erbjudandet, och så snart möjligt efter fullföljd därav, kommer Vitrolife att söka tillförsäkra innehavarna av teckningsoptioner i MediCult en rättvis behandling med avseende på deras innehav, varvid avsikten är att erbjuda dessa innehavare att omvandla teckningsoptionerna i MediCult till liknande teckningsoptioner i Vitrolife.

Orkla, Skagen Fondene och MP Pensjon, MediCults största, tredje största respektive sjunde största aktieägare, är positiva till initiativet då det förefaller finnas industriell logik för Erbjudandet. Dessa ägare har dock ännu inte tagit ställning till Erbjudandets villkor och kommer att behöva acceptperioden för att utvärdera Erbjudandet i mer detalj.

### **Villkor för Erbjudandet**

Erbjudandet förväntas vara villkorat av sedvanliga frånfallbara villkor för fullföljd, inklusive:

- 1) att Vitrolifes aktieägare bemyndigar styrelsen i Vitrolife att emittera de Nya Vitrolife-aktierna;
- 2) att Vitrolife erhåller giltiga och ovillkorade accepter av Erbjudandet från aktieägare i MediCult vilka motsvarar mer än 90 procent av det totala antalet aktier och röster i MediCult, före såväl som efter full utspädning, dock att Vitrolife uttryckligen förbehåller sig rätten att fullfölja Erbjudandet även vid en lägre acceptansnivå;
- 3) att samtliga erforderliga tillstånd, godkännanden, beslut och andra åtgärder från myndigheter eller liknande, inklusive konkurrensmyndigheter, med anledning av Erbjudandet, dess implementering eller Vitrolifes förvärv av MediCult har erhållits på för Vitrolife acceptabla villkor, och att varken Erbjudandet eller förvärvet av MediCult helt eller delvis omöjliggörs eller väsentligen försvåras av lagstiftning eller annan reglering, domstolsavgörande, myndighetsbeslut eller motsvarande omständighet, som föreligger eller skäligen kan förväntas, och som ligger utanför Vitrolifes kontroll;
- 4) att MediCults planerade byggnation av nya produktions- och kontorsanläggningar i Danmark (enligt avsnittet *Fördelar med ett samgående mellan Vitrolife och MediCult* ovan samt under rubriken *Building project* i MediCults rapport för det tredje kvartalet 2008) inte genomförs som planerat och att - utöver vad som redan uttryckligen offentliggjorts - inga väsentliga medel har eller kommer att avsättas eller utbetalas för fortsatt projekterings- eller byggnationsarbete;
- 5) att, utöver information som offentliggjorts av MediCult eller information som Vitrolife på annat sätt hade kännedom om vid tidpunkten för Erbjudandets offentliggörande, (i) Vitrolife inte upptäcker att information som offentliggjorts av MediCult eller på annat sätt tillhandahållits Vitrolife är felaktig eller vilseledande i något väsentligt avseende, eller att information om väsentlig omständighet som borde ha offentliggjorts av MediCult inte har blivit offentliggjord och (ii) ingen omständighet har inträffat som väsentligt negativt påverkar, eller rimligen kan förväntas väsentligt negativt påverka, MediCults försäljning, resultat, likviditet, eget kapital eller tillgångar (förutom såvitt avser (a) den globala ekonomin eller ekonomin i särskilt geografiskt område i allmänhet, förutsatt att sådan omständighet ej har en oproportionerlig påverkan på MediCult, eller (b) aktiemarknaden i Norge eller annorstädes i allmänhet); och
- 6) att, med undantag för åtgärder vidtagna i MediCults löpande affärsverksamhet, MediCult inte fattar några beslut med avseende på, (i) utgivande av aktier eller andra finansiella instrument i MediCult eller i ett dotterbolag (inklusive förändring i villkor för utgivna finansiella instrument), (ii) fusion av MediCult eller något dotterbolag, (iii) försäljning eller förvärv av väsentlig verksamhetsgren i MediCult eller dess dotterbolag, eller andra åtgärder av väsentlig betydelse för dess verksamhet och/eller omfattningen därav, (iv) förvärv eller försäljning av aktier i MediCult, eller (v) någon åtgärd som typiskt sett är ägnad eller kan förväntas leda till att Erbjudandet förhindras genom att försämla förutsättningarna för Erbjudandet eller dess genomförande.

Vitrolife förbehåller sig rätten att återkalla Erbjudandet för det fall något eller samtliga av ovanstående villkor inte uppfyllts eller kan uppfyllas.

Fullständiga detaljer om Erbjudandet och samtliga villkor och anvisningar kommer att inkluderas i den erbjudandehandling som kommer distribueras till samtliga berättigade aktieägare i MediCult efter granskning och godkännande av Oslo Børs.

Erbjudandet kommer inte att lämnas i jurisdiktioner i vilka lämnandet av Erbjudandet skulle stå i strid med lagstiftning i sådana jurisdiktioner eller (förutom Norge) skulle kräva registrering och/eller godkännande av erbjudandedokumentation.

### **Preliminär tidsplan**

Erbjudandet kommer att påbörjas och avslutas så snart möjligt givet formella och legala krav. Den nuvarande preliminära tidsplanen för Erbjudandet är som följer (samtliga datum är preliminära och kan komma att ändras):

|                                                                    |                  |
|--------------------------------------------------------------------|------------------|
| Erbjudandehandling distribueras till MediCults aktieägare, omkring | 4 februari 2009  |
| Första dagen i acceptperioden för Erbjudandet, omkring             | 4 februari 2009  |
| Extra bolagsstämma i Vitrolife, omkring                            | 18 februari 2009 |
| Sista dagen i acceptperioden för Erbjudandet, omkring              | 25 februari 2009 |
| Redovisning av vederlag, omkring                                   | 3 mars 2009      |

### **Inlösen och avnotering**

Så snart som möjligt efter det att Vitrolife har förvärvat aktier motsvarande mer än 90 procent av aktierna och rösterna i MediCult avser Vitrolife att initiera en tvångsinlösenprocess för att förvärva samtliga resterande aktier i MediCult. I samband därmed avser Vitrolife att verka för att MediCults aktie avnoteras från Oslo Børs.

### **Finansiering och extra bolagsstämma i Vitrolife**

Utgivandet av de Nya Vitrolife-aktierna erfordrar bemyndigande från bolagsstämman i Vitrolife. Kallelse till extra bolagsstämma för detta ändamål förväntas ske inom kort. I den utsträckning aktieägare i MediCult väljer att erhålla Kontantvederlaget kommer sådant Kontantvederlag att finansieras av Vitrolife genom befintliga kreditfaciliteter och tillgängliga kontanta medel. Erbjudandet är inte villkorat av finansiering. Vitrolifes största aktieägare Skanditek Industriförvaltning AB, med 25,9 procent av aktierna, har uttryckt sin avsikt att rösta för ovannämnt bemyndigande på den extra bolagsstämman.

### **Tillämplig lag och tvister**

Norsk lag skall tillämpas på Erbjudandet och på accepter därav. Varken svensk lag eller NASDAQ OMX Stockholms takeoverregler är tillämpliga på Erbjudandet. Eftersom MediCult är ett danskt bolag kommer däremot vissa aspekter av dansk bolagsrätt att vara tillämpliga. Tvist rörande, eller som uppkommer i anslutning till, Erbjudandet skall avgöras av norsk domstol exklusivt.

### **Rådgivare**

Carnegie är finansiell rådgivare och Advokatfirman Schjødt, Advokatfirman Vinge och Gorrissen Federspiel Kierkegaard är legala rådgivare till Vitrolife med anledning av Erbjudandet.

### **Kontaktpersoner**

Kontaktpersoner på Vitrolife med anledning av Erbjudandet:

|                                         |                    |
|-----------------------------------------|--------------------|
| Patrik Tigerschiöld, styrelseordförande | tel. 0707 77 71 90 |
| Dr. Magnus Nilsson, VD                  | tel. 031 721 80 61 |

*Detta meddelande får inte distribueras eller återges, direkt eller indirekt, i eller till USA, Kanada, Australien, Japan eller Sydafrika, och utgör inte något erbjudande, eller del därav, att förvärva, sälja, byta eller teckna något finansiellt instrument i Vitrolife eller MediCult till någon person i USA, Kanada, Australien, Japan eller Sydafrika eller i någon annan jurisdiktion i vilken lämnandet av Erbjudandet eller överlåtelse av aktier i enlighet därmed skulle strida mot tillämplig lagstiftning i sådan jurisdiktion. Meddelandet utgör inte heller någon begäran om att någon skall rösta på visst sätt eller ge sitt godkännande i någon sådan jurisdiktion, och inte heller får någon försäljning, utgivande eller överlåtelse av de finansiella instrument som avses i detta meddelande ske i strid med tillämplig lagstiftning i någon jurisdiktion. Erbjudandet kommer inte att lämnas, vare sig direkt eller indirekt, i eller till USA, Kanada, Australien, Japan eller Sydafrika eller någon annan jurisdiktion där detta skulle stå i strid med tillämplig lagstiftning i sådan jurisdiktion eller (förutom i Norge) skulle erfordra registrering eller godkännande av en erbjudandehandling, och ej heller genom post eller annat nationellt eller internationellt kommunikationsmedel (bland annat, men inte begränsat till, fax, telefon och Internet), eller någon inrättning tillhörande en börs eller marknadsplats, i USA, Kanada, Australien, Japan eller Sydafrika, och Erbjudandet kan inte accepteras på något sådant sätt, med sådant kommunikationsmedel eller genom sådan inrättning i någon sådan jurisdiktion. De Nya Vitrolife-aktierna har inte registrerats och kommer inte att registreras enligt US Securities Act 1933 och får inte utbjudas till försäljning eller säljas i USA om inte sådan registrering sker eller ett undantag från sådan registrering är tillämpligt. De Nya Vitrolife-aktierna bjuds inte ut till försäljning till allmänheten i USA.*

---

Vitrolife är en internationellt verksam bioteknologisk/medicinteknisk koncern som arbetar med att utveckla, tillverka och sälja avancerade produkter och system för preparation, odling och förvaring av mänskliga celler, vävnader och organ. Bolaget har verksamhet inom tre produktområden: Fertilitet, Transplantation och Stamcellsodling.

Produktområde Fertilitet arbetar med näringslösningar (medier), produkter för frysförvaring samt avancerade engångsinstrument som nålar och pipetter, för human infertilitetsbehandling. Produktområde Transplantation arbetar med lösningar och system för att bedöma och bevara organ utanför kroppen, för att selektera användbara organ och hålla dem i optimal kondition i väntan på transplantation. Produktområde Stamcellsodling arbetar med medier och instrument för att möjliggöra utnyttjande och hantering av stamceller i terapeutiska syften.

Vitrolife har idag cirka 140 anställda och bolagets produkter säljs på över 80 marknader. Huvudkontoret ligger i Göteborg och dotterbolag finns i USA, Australien, Frankrike och Italien. Produktionsanläggningar finns i Sverige och USA. Vitrolifes aktie är noterad på NASDAQ OMX Stockholm, Small Cap.

---

Vitrolife AB (publ), Box 9080, 400 92 Göteborg. Org. Nr. 556354-3452.

Tel: 031-721 80 00. Fax: 031-721 80 90. E-mail: [info@vitrolife.com](mailto:info@vitrolife.com). Hemsida: [www.vitrolife.com](http://www.vitrolife.com).

Vitrolife är skyldigt att offentliggöra informationen i detta pressmeddelande enligt lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades för publicering den 14 januari 2009 kl. 8.00.